Together Price, la startup che sfida la pirateria proponendo la condivisione

Data: Invalid Date | Autore: Alessandro Romani



PUBLIREDAZIONALE- Se vi chiedessero qual e0 il modo di avere tutto cio0 che desiderate senza spendere una fortuna? Le risposte potrebbero essere molteplici, ma molto spesso si tratta di espedienti complicati, poco sicuri o addirittura illegali.
Soprattutto quando parliamo di digital, ma lo stesso vale per la musica, il cinema o il gaming l'escamotage piu0 utilizzato e0 la pirateria, dannosa non solo per le industrie che la subiscono, ma anche per l'utente che ne usufruisce.[MORE]

Se invece decidiamo di fare le cose secondo legge e magari anche per servizi o prodotti non digitali, ma reali ci accorgiamo che il modo piu0 efficace di risparmiare e0 condividere il nostro acquisto con altri.
Condividere significa dividere non solo l'accesso, ma anche il costo dell'acquisto con altri. Tutto molto bello, ma quanto tempo ed energie sono necessarie per farlo?

Si comincia con la ricerca e la recluta delle persone con cui condividere per poi passare alla raccolta delle quote. Queste due apparenti semplici attivita0 in realta0 richiedono molto impegno e creano spesso molta confusione: mille comunicazioni gestite su piu0 canali: mail, chat, messaggi al cellulare, telefonate e la raccolta delle quote che avviene con piu0 ÖW§¦“ paypal, ricariche postpay, bonifici, etc.
Per avere la soluzione a questo problema basta unire insieme due trend dei nostri tempi: social network e sharing economy ed ecco che nasce Together Price.

La piattaforma e0 una realta0 tutta italiana, ed e0 il primo sharing marketplace dove l'utente puo0 condividere tutto cio0 che desidera, soprattutto tutti quei prodotti o servizi per cui non e0 possibile farlo online e che spingono gli utenti a trovare quelle soluzioni alternative poco sicure e complicate descritte prima.

Basta registrarsi gratuitamente alla piattaforma, creare una proposta di condivisione al momento disponibile sfruttando i modelli precompilati, ma a breve sara0 possibile anche creare proposte di condivisione personalizzate.

Una volta completato l'inserimento dei dettagli di cio0 che si vuole condividere, il sistema genera un url personalizzato che l'utente invia tramite social ai suoi contatti o posta pubblicamente dove preferisce. Chi clicca sul post, accetta l'invito, entra cosi0 automaticamente nel gruppo di condivisione dove ha a disposizione tutte le informazioni e puo0 acquistare. Un sistema molto semplice che rende la condivisione non solo intuitiva, ma anche veloce.

Marco Taddei, CEO aggiunge: "Together Price ha l'obiettivo di diventare per gli utenti il sistema di riferimento delle condivisioni, un vero e proprio marketplace dove trovare sia le persone con cui condividere che le proposte di condivisione spaziando dai servizi digitali come gli abbonamenti streaming Netflix, Spotify fino alla condivisione di servizi o prodotti reali come il coworking, il garage o l'appartamento.

Siamo usciti sul mercato in fase beta lo scorso 6 maggio e abbiamo deciso di partire con la condivisione dei servizi streaming perche0 ci siamo resi conto che l'utente aveva manifestato un bisogno di condivisione non ancora soddisfatto da alcuna piattaforma online, ma l'obiettivo e0 di integrare presto altri servizi e prodotti permettendo all'utente di condividere qualsiasi cosa. La domanda che tutti si pongono e0 se il nostro servizio e0 legale, ovviamente si0 perche0 Together price non fa altro che ricalcare e rispettare i termini di uso dei servizi o prodotti condivisi.

Per questo motivo abbiamo creato due diverse modalita0 di condivisione: quella pubblica aperta a tutti quando si vuole avere una maggiore visibilita0 e solo per i servizi o prodotti che possono essere condivisi con sconosciuti o la modalita0

privata quando si ha bisogno di un maggior livello di sicurezza o i termini del servizio impongono un vincolo parentale o residenziale nella condivisione. Per la condivisione privata ci ispiriamo al modello proposto da Linkedin perche0 le condivisioni avvengono solo su invito e all'interno di una rete sociale di persone affidabili connesse tra loro." Per saperne di più:
www.togetherprice.com

https://www.facebook.com/TogetherPrice/?fref=ts

https://www.linkedin.com/company/together-price

https://twitter.com/TogetherPrice

Alessandro Romani

Articolo scaricato da www.infooggi.it
https://www.infooggi.it/articolo/arriva-together-price-la-startup-che-sfida-la-pirateria-proponendo-la-condivisione/89626